

## Искусство презентации

Ирина Ибрагимова, АМСЗ  
ibra@aiha.sovintel.ru

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Создание презентации: 5 шагов

- Сбор информации
- Разработка содержания
- Создание эффективных визуальных средств
- Способы проведения презентации
- Окончательная подготовка

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Что нужно выяснить?

**Какие вопросы вы должны себе задать, прежде чем начать подготовку презентации?**

- Общие сведения
- Особенности аудитории
- Материально-техническое обеспечение

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Определите свои задачи

- *Цель*
- *Метод*
- *Результаты*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Общая схема презентации

- **Как строить презентацию**  
*проблема - исследование - результаты*  
*проблема - результаты - исследование*
- **Научитесь составлять общую схему**
- **Чем проще схема, тем лучше**

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Содержание презентации

- *Определите круг вопросов, которые вы собираетесь охватить*
- *Определите “динамику” (что должно измениться в поведении аудитории)*
- *Исследуйте вопрос*
- *Определите подходящие визуальные средства*
- *Составьте план презентации*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Организация содержания

- *наклейки с надписями (стикеры)*
- *карточки*
- *режим структуры Power Point*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Проведение презентации (1)

- **Как организовать перерывы**  
*Запланируйте перерывы в стратегически важных пунктах*  
*Время возвращения...*  
*Варьируйте продолжительность перерывов*  
*Посоветуйтесь с аудиторией*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Проведение презентации (2)

- **Типы завершения**  
*Принцип соответствия требованиям*  
*Принцип пирамиды*  
*Принцип решения проблемы*  
*Принцип анализа перспектив*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## “Соответствие требованиям”

- **Вступление** - опишите требуемые характеристики
- **Основная часть** - продемонстрируйте существующие характеристики продукта или услуги
- **Завершение** - рассмотрите, насколько продукт или услуга соответствует требованиям

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Принцип пирамиды

- **Вступление** - опишите ключевые пункты
- **Основная часть** - проведите углубленное рассмотрение ключевых пунктов
- **Завершение** - подведите итоги по каждому из ключевых пунктов

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## “Решение проблемы”

- **Вступление** - опишите ключевую проблему
- **Основная часть** - опишите составляющие ее компоненты
- **Приведите решения** для этих составляющих
- **Завершение** - резюмируйте, как решение составляющих позволяет решить проблему в целом

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## “Анализ перспектив”

- **Вступление** - опишите текущую ситуацию
- **Основная часть** - изложите факты, цифры, варианты стратегий на будущее
- **Завершение** - резюмируйте прогнозы на будущее, исходя из выбранной стратегии

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Привычки, пагубные для презентации

- Слова-“паразиты”
- Движения, вызывающие раздражение
- Чрезмерная жестикуляция
- Кричащая одежда
- Ошибки в словах
- Поворачивание спиной к аудитории

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Десять главных ошибок

- Отсутствие четких целей
- Слабые визуальные средства
- Неэффективное завершение
- Заурядное первое впечатление
- Отсутствие подготовки
- Отсутствие энтузиазма
- Слабый зрительный контакт
- Невовлечение аудитории
- Невыразительная мимика
- “Приклеенность” к полу

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Поддерживайте интерес к презентации

- *Используйте визуальные средства*
- *Уйдите с подиума*
- *Установите зрительный контакт с аудиторией*
- *Сосредоточьтесь на аудитории*
- *Будьте самим собой*
- *Помните: вы ведущий, а не оратор*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Чего хочет от вас аудитория

- *Знания предмета*
- *Организованности*
- *Четкой и понятной идеи*
- *Умения сосредоточить внимание на обсуждаемой теме и быть кратким*
- *Подготовленности*
- *Сообщения, как применить вашу идею на практике*

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---

## Ресурсы

- **Presenters Online**  
<http://www.presentersonline.com/training/>
- **How to Give a Good Presentation**  
[http://www.mlanet.org/publications/tool\\_kit/presentation.html](http://www.mlanet.org/publications/tool_kit/presentation.html)

4/13/2004

---

---

---

---

---

---

---

---